



ОТКРЫТАЯ ПРОГРАММА STOREWARS

27-29 СЕНТЯБРЯ 2017
АЛМАТЫ, КАЗАХСТАН

The World's Leading Business Management Simulation

STOREWARS
BUSINESS SIMULATION

STOREWARS



Storewars - это обучение в формате бизнес-симуляции, которое направлено на изучение взаимодействия поставщиков и розничных операторов.

В каждой программе 18-35 участников делятся на 5 команд, 2 из которых управляют розничным бизнесом, и 3 – компаниями-производителями в течение 2 виртуальных лет. В течение 3 дней программы команды конкурируют и взаимодействуют, чтобы завоевать большую долю рынка и заработать больше денег.

Уникальность Storewars заключается в том, что команды производителей и розничных сетей ведут реальные переговоры и принимают сложные стратегические и тактические решения. Обработанные компьютерной программой решения команд затем подвергаются тщательному разбору тренером. Результаты полностью зависят от стратегии, выбранной участниками, и успехом или неудачей их переговоров между собой..



ОБЩИЕ НАВЫКИ:

- Общее управление бизнесом: управление ресурсами компании для достижения целей на рынке
- Разработка и осуществление стратегии компании, развитие продукта
- Преобразование данных и информации в прибыльные решения
- Эффективное принятие стратегических и тактических решений
- Работа в кросс-функциональной команде
- Навыки ведения переговоров
- Навыки коммуникации
- Развитие эмоционального интеллекта

СПЕЦИАЛЬНЫЕ НАВЫКИ:

- Стратегия и тактика ритейла
- Стратегия и тактика производителя
- Управление портфелем продуктов: точка зрения производителя и ритейла
- Разработка и запуск новых продуктов
- Управление частной маркой
- Понимание того, что движет ритейлером и производителем в их взаимоотношениях
- Построение взаимовыгодных отношений с торговыми партнерами
- Понимание маркетинга для потребителя и покупателя
- Сила брэнда и сила магазина: управление сознанием и полкой

РАСПИСАНИЕ

ОТКРЫТАЯ ПРОГРАММА STOREWARS 27-29 СЕНТЯБРЯ 2017, АЛМАТЫ

СРЕДА 27 сентября

Welcome coffee, Регистрация

08:30 – 09:00

Введение в программу
Storewars

09:00 – 10:30

Анализ рыночной ситуации,
определение структуры
команды, Решение 1

10:30 – 14:00

Обед

14:00 – 15:00

Анализ результатов
Решения 1 и Правила
переговоров

15:00 – 16:00

Работа в группах: анализ
ситуации, подготовка к
переговорам

16:00 – 17:30

Переговоры 1-ый раунд

17:30 – 18:30

Обсуждение в группах

18:30 – 19:00

Переговоры 2-й раунд

19:00 – 20:00

ЧЕТВЕРГ 28 сентября

Решение 2

09:00 – 10:30

Лекция

10:30 – 12:00

Анализ результатов
Решения 2

12:00 – 13:00

Обед

13:00 – 14:00

Работа в группах:
анализ ситуации,
подготовка
к переговорам

14:00 – 16:00

Переговоры: 1-й раунд

16:00 – 17:00

Обсуждение в группах

17:00 – 17:30

Переговоры: 2-й раунд

17:30 – 18:30

Решение 3

18:30 – 20:00

ПЯТНИЦА 29 сентября

Анализ результатов

Решения 3

09:00 – 10:00

Работа в группах, переговоры,
Решение 4

10:00 – 13:00

Обед

13:00 – 14:00

Подготовка
к презентациям команд

14:00 – 14:15

Презентации команд

14:15 – 15:00

Финальные результаты,
подведение итогов

15:00 – 16:00

ФОРМА РЕГИСТРАЦИИ

ОТКРЫТАЯ ПРОГРАММА STOREWARS 27-29 сентября 2017, АЛМАТЫ

Контактное лицо
Должность
Компания
Тел.
E-mail

ПОДТВЕРЖДЕНИЕ РЕГИСТРАЦИИ

Регистрация будет подтверждена в течение пяти рабочих дней с момента получения формы бронирования. Вместе с подтверждением будут направлены документы на согласование (договор, приложение).

УСЛОВИЯ ОТМЕНЫ

При отмене или сокращении количества участников на открытую программу Storewars:

- за **4 недели** до начала курса штрафные санкции не применяются
- за **3 недели** до начала курса штрафные санкции составляют 30% от стоимости участия
- за **2 недели** до начала курса штрафные санкции составляют 50% от стоимости участия
- за **1 неделю** до начала курса штрафные санкции составляют 70% от стоимости участия
- за **0 дней** до начала курса штрафные санкции составляют 100% от стоимости участия

Вы всегда можете направить замену участника.

ЦЕНЫ

Стоимость участия одного человека в программе Storewars 1500 евро (без учета НДС). Доступны скидки при регистрации групп (от 3х участников).

Стоимость участия включает в себя предварительную он-лайн подготовку E-learning, обучение, раздаточные материалы и конференц-пакет гостиницы.

ФОРМА РЕГИСТРАЦИИ

ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ ПОДГОТОВКА

Организационная информация будет выслана участникам после подтверждения бронирования.

За две недели до начала курса все участники получают подробную информацию о подготовке E-learning, которая должна быть завершена до посещения программы.

Пожалуйста, вышлите список участников на адрес opopova@storewars.net со следующей информацией: имя участника, позиция, e-mail.

НАПРАВЬТЕ ЭТУ ФОРМУ НАМ...

Пожалуйста, направьте заполненную форму по адресу opopova@storewars.net

ВОПРОСЫ?

Позвоните +7(495) 2323501 или напишите opopova@storewars.net

СОГЛАСИЕ С УСЛОВИЯМИ

Прошу зарегистрировать ____ (количество человек) на открытую программу Storewars в г. Алматы, которая состоится 27-29 сентября 2017 года, и подтверждаю согласие с регистрационными условиями, включая политику отмены.

Подпись _____